

## Cartilha de Conscientização de Preços SINDIVIST-SP



**O BARATO SAI CARO...**

**PARA VOCÊ!**



A estabilidade econômica é aquilo que traduz o sucesso ou o fracasso de um empreendimento. Ao alcançar um ritmo financeiro saudável para sua empresa e equilibrar uma série de fatores, você passa a ter lucro e não prejuízo.

Todo serviço tem um preço certo, a concorrência é algo saudável, mas de forma descontrolada prejudica não apenas o seu negócio mas todo o ramo de vistorias veiculares.

## ***FUNDAMOS A QUEBRADÍSSIMA VISTORIA VEICULAR!***

O **Sr. Auto** viu que o ramo de vistorias veiculares vem crescendo em todo o Brasil, decidiu então fundar sua própria empresa, surgindo assim, a Quebradíssima Vistoria Veicular.

A princípio a Quebradíssima seguiu todas as determinações e regulamentações necessárias: presta um serviço de qualidade e é uma empresa associada/filiada ao SINDVIST-SP. **Sr. Auto** tem tudo para ser mais um empresário de sucesso em nosso ramo, exceto porque ele cobra preços abaixo de todas as concorrentes, indiscriminadamente, e sem seguir as recomendações de mercado.



<b>Tipo</b>	<b>%</b>	<b>Qtde</b>	<b>Custo unitário</b>	<b>Custo total</b>	<b>Preço de venda</b>	<b>Receita</b>
Total de vistorias	100%	200	R\$ 14,15	R\$ 2.830,00	R\$ 66,50	R\$ 13.300,00
Vistorias fixas	65%	130	R\$ 11,00	R\$ 1.430,00	R\$ 70,00	R\$ 9.100,00
Vistorias móveis	35%	70	R\$ 20,00	R\$ 1.400,00	R\$ 60,00	R\$ 4.200,00

**R\$ 13.300,00**  
Receita

—

**R\$ 2.830,00**  
Custo por laudos

=

**R\$ 10.470,00**  
Lucro bruto

## ESTRATÉGIA PERIGOSA

A Quebradíssima Vistoria Veicular acaba de abrir e, a curto prazo, esta estratégia parece estar dando resultado. Mais barato, mais clientes, mais lucro. Ele faz 200 vistorias por mês, com o valor da vistoria fixa de **R\$ 11,00** e de **R\$ 20,00** na móvel sendo pago para a UGC.

### **Quebradíssima Vistoria Veicular (Mês)**

**Custo total dos laudos**  
**R\$ 2.830,00**

**Custo da vistoria**  
**R\$ 66,50**

**Média de vistorias mês**  
**200 Vistorias**



**Lucro Bruto**  
**R\$ 10.470,00**

## PREÇO



O preço é algo a ser pensado com consciência e levando em conta 3 fatores:

**CUSTOS VARIÁVEIS** - Valores que variam de acordo com a demanda. Mais vistorias sendo realizadas, mais material gasto, mais manutenção, mais água, mais eletricidade e etc. (Aqui também entram taxas, tarifas e impostos)

**CUSTOS FIXOS** - Custos que estarão presentes independentemente da sua operação, de alta demanda ou não. Pagamento de salários, aluguel, internet são alguns.

**MARGEM DE LUCRO** – Retirados do valor os custos variáveis e fixos, temos então a parte que de fato gera rentabilidade ao seu negócio.

## Custo Variável

**Total R\$ 8.890,00**

Água / Esgoto <b>R\$ 150,00</b>	Energia Elétrica <b>R\$ 200,00</b>	Telefone Fixo <b>R\$ 150,00</b>	Telefone Celular <b>R\$ 150,00</b>	Internet <b>R\$ 200,00</b>	Contabilidade <b>R\$ 500,00</b>
Jurídico <b>R\$ 100,00</b>	Manutenção Predial <b>R\$ 150,00</b>	Manutenção Veículos <b>R\$ 100,00</b>	Taxas Veículos (Provisão) <b>R\$ 300,00</b>	Combustível <b>R\$ 400,00</b>	Logística Frete / Motoboy <b>R\$ 50,00</b>
Vigilância e Segurança <b>R\$ 100,00</b>	Postagem Correios <b>R\$ 50,00</b>	Cursos e Treinamentos <b>R\$ 67,00</b>	Despesas com Cartório <b>R\$ 50,00</b>	Uniforme da Equipe <b>R\$ 100,00</b>	Equipamentos de Trabalho <b>R\$ 100,00</b>
Material de Escritório <b>R\$ 50,00</b>	Material de Limpeza <b>R\$ 100,00</b>	Material de Consumo <b>R\$ 120,00</b>	Outros Custos <b>R\$ 50,00</b>	Consultas <b>R\$ 2.720,00</b>	Simples Nacional <b>R\$ 1.700,00</b>
Taxas Públicas <b>R\$ 50,00</b>	Sindicatos <b>R\$ 150,00</b>	Seguro <b>R\$ 200,00</b>	Tarifas Bancárias <b>R\$ 150,00</b>	Outros <b>R\$ 50,00</b>	Fundo de reserva (3%) <b>R\$ 633,75</b>

## Custo Fixo

**Total R\$ 10.672,52**

Folha de Pagto <b>R\$ 3.425,01</b>	Encargos + Provisão (70%) <b>R\$ 2.397,51</b>	VT <b>R\$ 600,00</b>	VR <b>R\$ 1.350,00</b>	Outros Custos <b>R\$ 500,00</b>	Aluguel <b>R\$ 2.000,00</b>
IPTU <b>R\$ 200,00</b>	Condomínio <b>R\$ 150,00</b>	Outros <b>R\$ 100,00</b>			

Voltamos então, a breve história de sucesso (ou não) da Quebradíssima. Em seu preço tão baixo, o **Sr. Auto** não levou em conta os custos variáveis nem fixos de sua nova empresa:

## ***Quebradíssima Vistoria Veicular***

**Custo Variável**

**R\$ 8.890,75**

(Água, luz, materiais, manutenção e etc.)

**Custo Fixo**

**R\$ 10.672,52**

(Aluguel, folha de pagamento e etc.)

**Custo Final**

**R\$ 19.563,27**



## LUCRO LÍQUIDO

Lucro líquido é aquele que de fato importa. Leva em conta os custos fixos e variáveis, demonstra quanto de fato a sua ECV rendeu ao longo do mês.

Chega o final do mês e a Quebradíssima Vistoria Veicular acredita que foi um sucesso. Mas o barato sai caro para todos. A conta não fechou e ela acabou ficando no vermelho.

### **Quebradíssima Vistoria Veicular**

+ Lucro Bruto  
**R\$ 10.470,00**

- Custo Operacional Final  
**R\$ 19.563,27**



**Déficit**  
**R\$ 9.093,27**



## ONDE FOI QUE O **SR. AUTO** ERROU?

Ele não cobrou de forma sensata o preço por seus serviços.  
A alternativa para não quebrar era ter aumentado o valor por seus serviços, deveria ter sido calculado o CUSTO VARIÁVEL UNITÁRIO, diretamente ligado ao custo para realizar cada vistoria.

### **Quebradíssima Vistoria Veicular**

Custo Variável  
**R\$ 8.890,75**

---

Media de Vistorias Mês  
**200**

= **R\$ 44,45** (De R\$ 66,50 Cobrados por vistoria)

Desta forma então o lucro real sobre cada vistoria é de **R\$ 22,05**



**QUANTAS VISTORIAS PRECISO FAZER**

**PARA COMPENSAR O BAIXO VALOR QUE EU COBRO?**

Agora que a **Sr. Auto** descobriu o quanto de fato lucra com cada vistoria e, já sabendo que não é suficiente para cobrir seus custos ao final do mês, quantas vistorias são necessárias para não quebrar?

### ***Quebradíssima Vistoria Veicular***

**Custo Fixo**  
**R\$ 10.672,52**

---

**Lucro Sobre Vistoria**  
**R\$ 22,05**

**= 484 Vistorias Necessárias**



## **MAS E OS RISCOS?**

O **Sr. Auto** faliu sua ECV, mas poderia ter a salvo se estivesse preparado para uma eventual necessidade. O fundo de reserva é uma parte da receita que vira provisão e custeia despesas que não podem ser previstas como:

- **Obras, reformas ou investimentos em melhorias que eventualmente sejam necessárias em sua instalação;**
- **Novas resoluções que preveem mudanças em sua forma de atuação;**
- **Ações trabalhistas ou judiciais;**
- **Momentos de crise financeira ou baixas na demanda do serviço.**

Portanto, o fundo de reserva é tão importante quanto uma saúde financeira estável, o recomendado é manter um fundo dentre **10%** e **20%** de sua receita.

**SEJA CONSCIENTE!**

A história da sua ECV não precisa ser igual a da Quebradíssima. Cobrando e estimulando de forma correta todos podem manter seus empreendimentos saudáveis!



## NOSSA MISSÃO

Representar a categoria e seus interesses, promovendo o crescimento e desenvolvimento das empresas de vistoria do Estado de São Paulo, proporcionando a sustentabilidade do negócio.

**SINDVIST SP**  
**SINDVIST SP**

SINDICATO PATRONAL DAS EMPRESAS PRESTADORAS DE SERVIÇO DE VISTORIAS EM VEÍCULOS AUTOMOTORES DO ESTADO DE SÃO PAULO

 11 3628-3384 | 11 3628-3504 | 14 3415-1464

 [CONTATO@SINDVIST.COM.BR](mailto:CONTATO@SINDVIST.COM.BR)

 [SINDVIST.COM.BR](http://SINDVIST.COM.BR)

 [SINDVISTSP](https://www.facebook.com/SINDVISTSP)

 [@SINDVIST\\_SP](https://www.instagram.com/SINDVIST_SP)

 **MARÍLIA (MATRIZ)**  
RUA PARANÁ, 209 - CENTRO

 **SÃO PAULO (SEDE)**  
RUA CABEDELLO, 45 - VILA SÔNIA